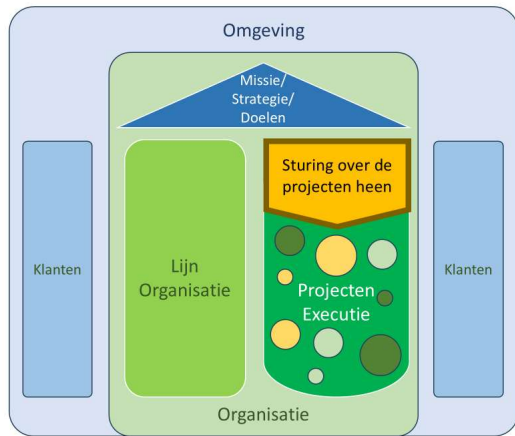


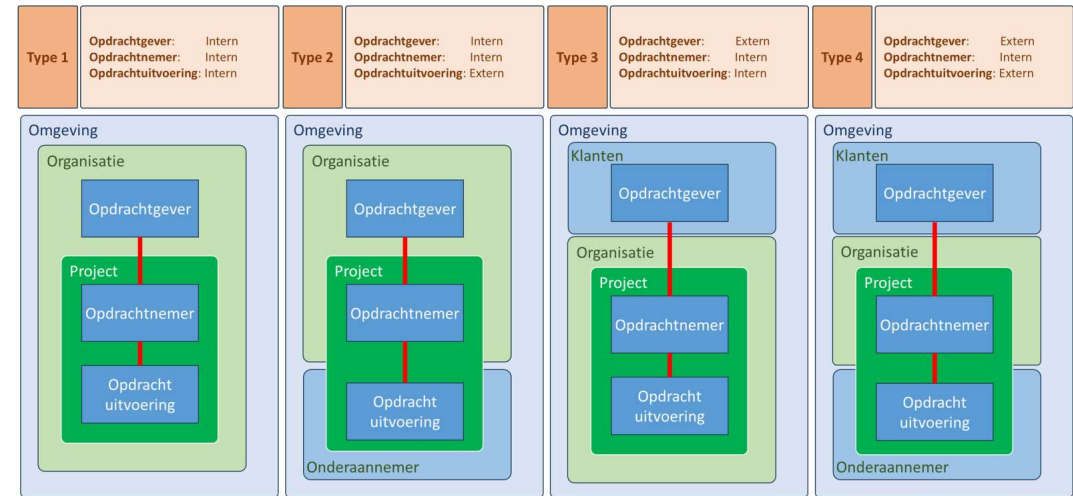
# Generieke praatplaat Positionering - Sturing over projecten heen v.2



© Hogt Portfoliomanagement

- De (veranderende) omgeving waarin de organisatie opereert.
- De externe klanten waaraan de organisatie haar producten en diensten levert (evt. middels projecten).
- Doelen van de organisatie zodat zij levensvatbaar/concurrerend blijft.
- De lijnorganisatie die zorgt voor effectieve en efficiënte uitvoering van reguliere operationele bedrijfsprocessen.
- De sturing over de projecten heen om maximaal resultaat te behalen uit de projecten voor de organisatie.
- De uitvoering en realisatie van projecten/initiatieven door de organisatie ten behoeve van de organisatie en/of haar klanten.

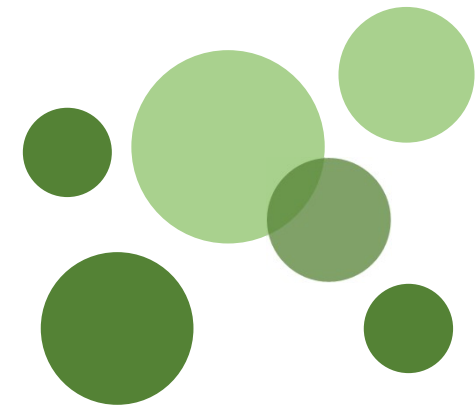
## 4 Basistypen project opdrachtgever/ opdrachtnemerschap



© Hogt Portfoliomanagement

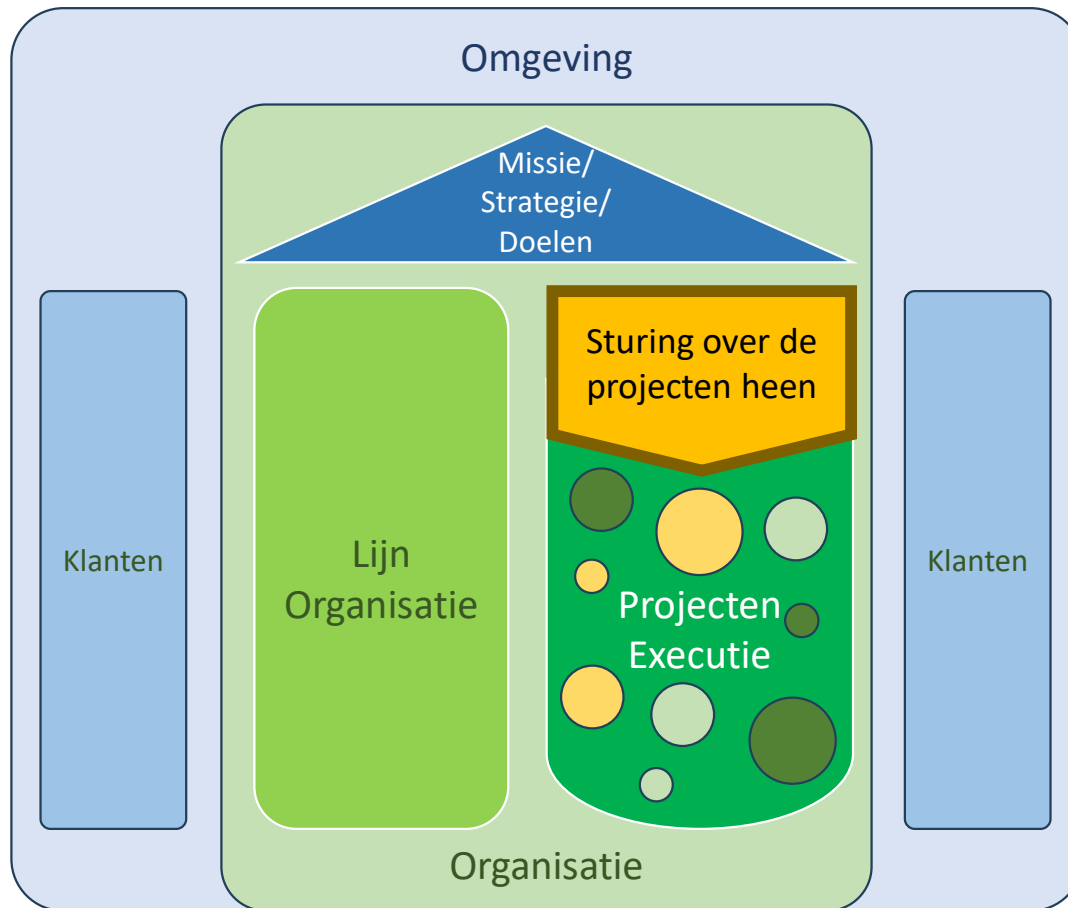


Hogt Portfoliomanagement



# Generieke praatplaat

## Positionering - Sturing over projecten heen v.2



De (veranderende) omgeving waarin de organisatie opereert.

De externe klanten waaraan de organisatie haar producten en diensten levert (evt. middels projecten).

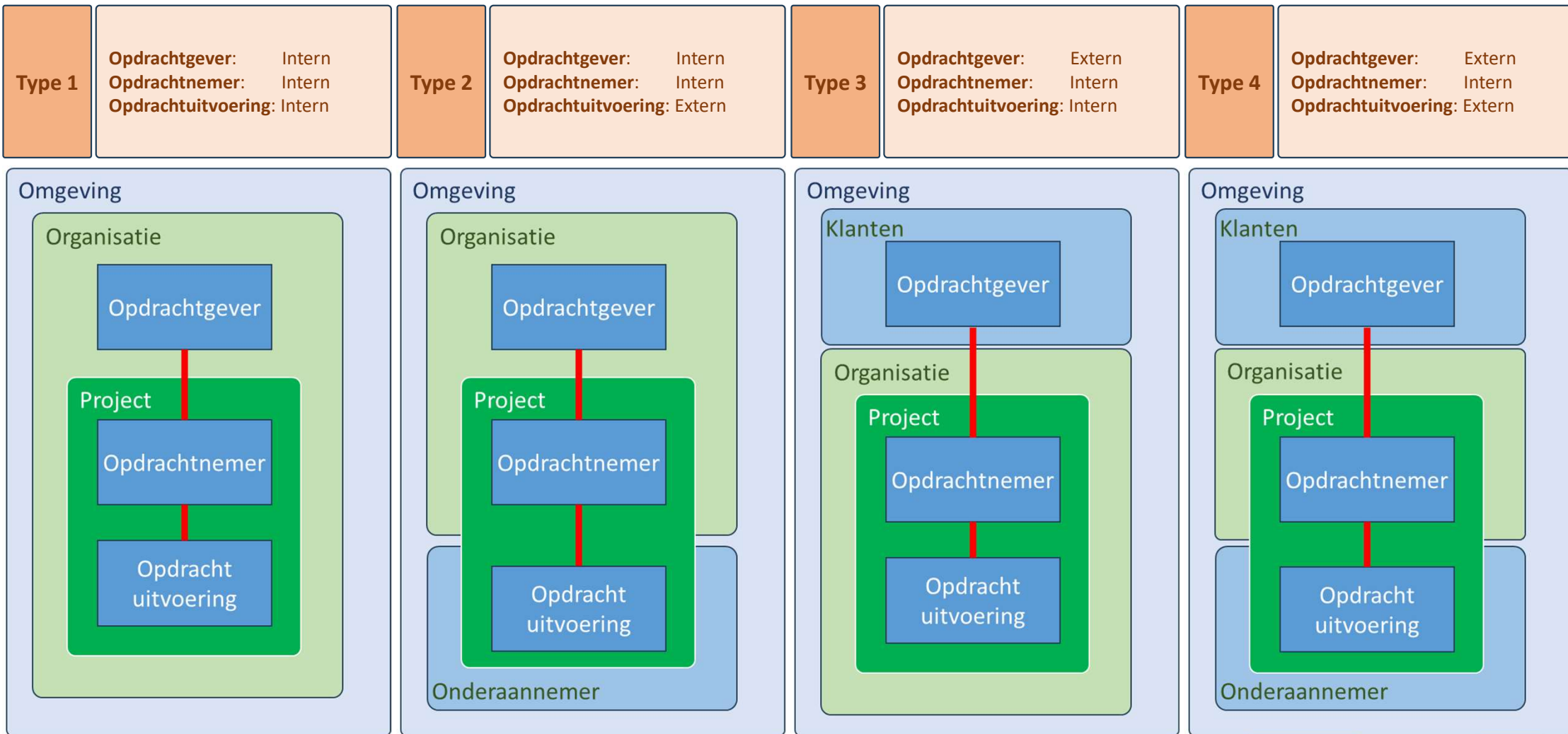
Doelen van de organisatie zodat zij levensvatbaar/ concurrerend blijft.

De lijnorganisatie die zorgt voor effectieve en efficiënte uitvoering van reguliere operationele bedrijfsprocessen.

De sturing over de projecten heen om maximaal resultaat te behalen uit de projecten voor de organisatie.

De uitvoering en realisatie van projecten/ initiatieven door de organisatie ten behoeve van de organisatie en/of haar klanten.

# 4 Basistypen project opdrachtgever/ opdrachtnemerschap



# Interesse?

- Heeft uw organisatie veel projecten en ...
- Ben u benieuwd of Project Portfolio Management voor u toegevoegde waarde kan hebben ...
- Neem dan contact op voor een vrijblijvende afspraak



Contactgegevens:

**M:** 06 22628795

**E:** [maarten@hogt-portfoliomanagement.nl](mailto:maarten@hogt-portfoliomanagement.nl)

**W:** [www.hogt-portfoliomanagement.nl](http://www.hogt-portfoliomanagement.nl)

**L:** <http://www.linkedin.com/in/maartenhogt>